



有限会社瀬崎建設
代表取締役 瀬崎 丈也氏
静岡県浜松市を拠点に県西部で住宅メーカー向け基礎工事などを手掛ける。個人事業としてスタートし、6年前に会社を設立。従業員3人。

静岡県浜松市で基礎工事業を営む瀬崎丈也社長は「將軍の日セミナー」に参加し、生き残り戦略を策定した。まず既存事業を黒字化させ、新事業の土台をつくるというのがその骨子。セミナーはトップに勇気と自信を与え、景気や住宅メーカーの業績に左右されない企業への脱皮を後押しした。

(1月17日、同社会議室にて)



2009年から2回にわたって中期経営計画セミナー(將軍の日)に参加されています。

瀬崎 自社の業績改善策を模索していたところ、あんしん経営をサポート

現場を離れて経営について熟考 他業種の社長から大きな刺激も

する会会員のピーエスエル経営さんに紹介されて参加しました。一番のメリットは、取るべき行動が明確になったことです。セミナーで数値・ビジョンの両面を深掘りでき、最優先すべき対策が定性的にも具体的に見えてきました。他業種の社長の考えに触れられたのも、いい刺激でした。

■セミナーで得られた具体的な成果についてお聞かせ下さい。

瀬崎 景気頼み、住宅メーカー頼みの経営から脱却するには、会社をどう舵取りしていけばいいのか……。それまで漠然と考えていたいくつかの選択肢を、一つひとつシミュレーションして検証しました。その結果、まず大手住宅メーカーの受注を増やして赤字体質から脱却し、経営の土台を作った上で、1年半後に玄関や外壁などエクステリア分野を強化していくという戦略を策定しました。

計画実現のため、社員を新たに雇い入れ、2班で仕事をこなす体制にしました。一般消費者が相手のエクステリア事業では、施工事例をPRするホームページを立ち上げるなど、新たな取り組みにも挑戦します。

■瀬崎社長の夢は？

瀬崎 当社の企業理念は「我が家のように」。社員はもちろん、取引先やお客様が安心して暮らせる家、すなわちどんなことがあっても倒れることがない会社にしていくのが私の夢です。將軍の日セミナーは、私自身が現場から離れて経営をじっくり考える時間となっただけでなく、経営者としての自信も与えてくれました。

中期5か年計画立案セミナー



- ☑ 一日で経営計画書を作成!
- ☑ 未来の損益・貸借・キャッシュフローを把握し、経営計画をシミュレーション!



※参加費52,500円(税込)

「実践経営計画」書籍プレゼント

経営計画作成について解説した本書を差し上げます。下記事務局またはHPよりお申し込みください。

お申し込みはこちら!

「あんしん経営をサポートする会」事務局 ☎ 瀬崎の日
☎ 03-5365-1500 www.shougun.jp

地域でのセミナーいよいよスタート!

■ 東京会場 (10:00~18:30) 3月24日(木)、30日(水) 4月18日(月)、19日(火)、26日(火)	■ 岡山会場 (10:00~18:30) 3月24日(木)
■ 名古屋会場 (10:00~18:30) 3月28日(月) 4月15日(金)	■ 熊本会場 (10:00~18:30) 3月28日(月)、29日(火)
■ 大阪会場 (10:00~18:30) 3月29日(火) 4月5日(月)、21日(木)	■ 福山会場 (10:00~18:30) 4月5日(火)、6日(水)
■ 福岡会場 (10:00~18:30) 3月30日(水) 4月7日(木)	■ 横浜会場 (10:00~18:30) 4月7日(木)、8日(金)
■ 高崎会場 (10:00~18:30) 3月22日(火)、23日(水)	■ 神戸会場 (10:00~18:30) 4月18日(月)、19日(火)
	■ 静岡会場 (10:30~19:00) 4月25日(月)、26日(火)

※上記以外の地域でも開催中! 詳細はWEBをご覧ください。